

# To live a better life

～ビジネスの成功と充実した人生の話～

こんにちは、猪飼です。

今日は、私がビジネスをやってきた9年間の経験をもとに、  
これからの時代はどうすればビジネスで成功することができるの  
か？

そして、成功した先にある充実した人生を手に入れるためにはどう  
すれば良いか？

これらについてお話ししようと思います。

今からとても重要なことを話しますので、  
ぜひこの文章をダウンロードして繰り返し読んでみてください。

また、最後には今回やる企画（サロン）の案内もあります。

「とにかく、早くサロンに参加したい！」って人は一番最後から参  
加申込みできますが、  
参加した後でも構いませんので、必ずこのレターを読んでおいてく  
ださいね。

逆に、企画（サロン）の参加予定がない場合でも、

これから始まる激動の時代をどう乗り越えていけばよいか、人生を  
より良く生きていくためのヒントを書いています。

読むだけでも勉強になると思うので、  
ぜひ最後まで目を通して参考にしてみてください。

## 確実に売上を伸ばす方法

私はこれまでに、累計で3万人以上の見込み客をインターネットだけで集め  
2000人以上のお客さんに自分の商品やサービスを販売し、  
また何度もリピート購入してもらったビジネスをやってきました。

もちろんお客さんには様々な人がいます。  
会社員、主婦、学生、会社社長、フリーランスなど  
年齢や職業問わず沢山の方と関わってきました。

そして、  
「猪飼さんのアドバイスのおかげで集客がスムーズにできるようになりました！」  
「ビジネス始めて間もないですが、すぐに売上があがりました」  
「猪飼さんのお話を聞いて、自分の人生に自信が持てました！」

などなど、  
嬉しい言葉も数多くいただきました。

世間ではコロナによる大不況のニュースが至るところで騒がれていますが、

私のビジネスはほとんど影響を受けることなく順調に経営ができています。

今はどの業界も景気がよくないので、1円でも多く売上をあげたいという経営者も多いはずです。

もし私が、これからもっと売上を伸ばして利益だけを追求していき  
たいと思えば、  
他の業界業種と違ってさほど難しいことはありません。

それはなぜかと言うと、インターネットを利用したビジネスはある程度数字（確率）で経営できてしまうからです。

これだけではピンと来ないかもしれないので  
もう少しわかる様に説明しますね。

例えば、私が100人中5人に買ってもらえる単価2万円の商品を持っていたとします。  
成約率5%の商品という事ですね。

そして毎月10万円を広告費に使って見込み客を200人集めたとします。  
すると、見込み客200人のうち5%は私の2万円の商品を購入してくれるので、

$$200 \times 0.05 \times 2 \text{万円} = 20 \text{万円}$$

売上が20万円となります。

私の商品はインターネットを使ったダウンロード販売なので原価はないに等しいです。

つまり、10万円の広告費を使うと20万円の売上になるわけです。

利益は10万円ですね。

この数字（確率）は多少の誤差はあるとしても、大幅にずれる様なことはありません。

**なので、上記の計算式が成り立つとわかれば、あとはどんどん広告費を投入するだけです。**

月に50万円を広告費に使えば売上100万円。

100万円を広告費に使えば売上200万円が見込めるわけです。

ただし、広告費をどれだけ使っても成約率5%が維持できるとは限らないので、

間違っても「青天井で稼げる！」ということではないので気をつけてください。

でも、一旦見込み客や購入者リストを自分で保有してしまえば、

メルマガを解除されるまで他の商品やサービスを何度でもオファーできるのはおわかりだと思います。

もう一度他の商品で成約率5%が出せれば、  
たとえ単価が1万円だったとしても良いわけです。

そこにかかる広告費は0円だからです。  
全てが利益となりますね。

なので私が、これからもっと売上を伸ばして利益だけを追求していきたいと思えば  
それはそれで難しいことでも何でもないのです。

## つまりお金が重要ってことですか？

じゃあ、ビジネスをやるならお金が全てなのか。

確かにお金が大事であることに間違いはありませんが、  
決して一番重要とは思っていません。

私は自分のビジネスをしていく上で、  
売上以上に、【自分と関わった人たちとの関係】をととても重要視しています。

これからの時代はお金だけあっても充実した人生にはなりづらいと  
考えているからです。

もちろん、お金があればほとんどの問題は解決するかもしれませ  
ん。

でも、お金だけで問題を解決したところで、自分の周りに幸せを分  
かち合っ共感してくれる人が誰もいなければどうでしょうか。

おそらく、虚しいと感じるはずです。

なぜならば、お金というのは問題を解決する為のただのツールに過  
ぎず、  
人間本来の幸せとは関係がないからです。

そこを勘違いして、お金だけに盲信してしまうと充実した人生とは  
程遠くなってしまいます。

**まずは自分に関わりのある人たちとの関係を大事にすることで、そ  
の結果、お金もついてくると考えていきましょう。**

そして、本当に自分の人生を充実したものにしようと思えば、  
これからお話しする3つのキーワードが重要になってきます。

それが、【自由】 【自立】 【自己実現】 です。

# 人生を豊かにする3つのキーワード

「自由」、これは自分の人生を自分自身で決める選択の幅だと私は思っています。

自分の人生は親が決めるわけでも学校の先生が決めるわけでもありません。

人生の中で何かを選択する時がきた時、  
選ぶ種類も幅もなければ、それは自由とは言い難いと思います。

今現在、会社に勤めている人の中には、  
上司の言うことを毎日ロボットの如く聞いているだけの人がいるかもしれません。

もちろんお給料をもらい生活をしていく為には、それが必要な場合もあるでしょう。

でも、上司の言いなりになって、自分の意志もないまま終わってしまう会社員人生はどうなのか。

それも人生だと諦めてしまうか、  
それとも一度きりの人生をもっと有意義なものにしたいと考えるか。

このどちらを選ぶかで、人生の結果は大きく変わってくるはずで  
す。

自由な時間に好きな場所で仕事をして、  
仕事自体も自ら取捨選択できるのが理想だと感じるのであれば、自由を手に入れるしかありません。

もちろん自由の感じ方は人それぞれなので  
どう定義しておくかは各々で構いませんが、

「自分が感じる自由とは何か？」

「自由を手に入れるためにはどう生きるべきか？」

これらを常に考えておくことはとても重要です。

そして次は「自立」です。

これは自由を手に入れるためにも必須要素ですし、  
そもそも自立ができていないのに自分の人生を充実させることは難しいです。

と言うのも、私自身、起業当初は自立とはほど遠いところにいました。

20代の終わりに飲食業界を辞めて、30代で独立起業と言うと聞こえは格好いいかもしれませんが、  
実態はあまりにも酷いものでした。



インターネットを使ってビジネスをするのに憧れ、  
いざビジネスをスタートさせたはいいのですが、売上はいっこうに  
上がらず、1年ほど低空飛行を続けます。

その間、お金がなくなればアルバイトをし、  
アルバイトで稼いだお金を自分の会社に補填して経営しなければなら  
ないほど窮地に陥っていました。

それもそのはずです。

起業したばかりの頃は、自分の勘だけを頼りに物事を決めていたの  
です。

そんな経営をしていて自立なんてできるはずありません。

みるみるお金がなくなっていった時の事を今でも鮮明に覚えていま  
す。

もう二度と、あんな経験はご免です。

今では、そんな経験をしてきたからこそ、

**私は自分の力で稼ぐスキルを持ち、自分の足で立つ「自立」が大事  
だと強く感じています。**

3つ目は「自己実現」です。

これは自分の人生で思い描いた最高の未来を想像してみてください。

例えば、

朝、カーテンの隙間から降り注ぐ太陽の光で目を覚まし、  
軽く朝食をとった後、家の近くのカフェで小1時間ほど仕事をする

そのままカフェで読書をしたあと、  
午後からはジムで軽く汗を流す

夕方はクライアントやビジネスパートナーとレストランで食事し  
お気に入りの赤ワインを飲みながら、ビジネスや今後のビジョンな  
どについて談笑する

次の日には、思い立ったかの様に飛行機のチケットを取り、マレー  
シアに向けて出発

機内で予約したラグジュアリーホテルに泊まり、1週間ほど滞在  
心身共にリフレッシュして日本に帰国

その後ビジネスだけでなく社会貢献にも精力的に活動する

いかがでしょうか？

これは少し現実離れしていると思われるかもしれませんが、  
実はこれに近いことを私はやっていたりします。

ちなみにこれ、思い立ってマレーシアのクアラルンプールに行った時の写真です。笑



「こんなのは現実的ではないです」

「これは一握りの才能ある方だけの特権ですよ」

そんな声が聞こえてきそうですが、  
全くそんな事はありません。

先ほども言った様に、今の時代はインターネットを利用した数字の  
ビジネスが可能なのです。

更にインターネットビジネスは自動化をすることも簡単です。  
メルマガ記事をステップメールで自動送信させることもできますし、  
ツールを使ってキーワード選定や広告の自動配信なんかも当たり前の世界です。

つまり、今はインターネットビジネスに必要な環境は誰でも自由に利用可能ということです。

あとは自分自身で決断し、自己実現のために一歩前に踏み出す勇氣を持つだけなのです。

## とはいえ、稼ぐスキルがありません

私は以前から「自分の力で稼ぐスキルを身に着けることが重要だ」と何度も言ってきました。

これはもちろん今も変わらず思っています。

むしろ、こんな時代だからこそ、自分の力で稼ぐスキルを手に入れなければいけないって言うのは、理解できていると思います。

とはいえ、一体どうやって自分のビジネスをやっていけばいいのか。

ビジネスのやり方自体わからないし、仮に実践できたとしても、そのビジネスが上手くいっているのかどうかの判断さえもつかない。

ごもっともです。

それは私も起業当初感じていたことでしたし、  
それで大いに悩んだ経験がありますから。

では、どうすれば良いのか。

そのことについて、  
もう少しだけ私の話にお付き合いください。

## まず実績をつけて、そこから飛躍する

私の友人に吉田さんという物販ビジネスをやっている人がいます。

吉田さんは私と同じ40代で、数年前までは会社員をやっていました。

聞くとところによると、ビジネスを始めたきっかけは会社の給料が3万円下がったからだそうです。

詳しくは対談音声を聞いてもらえばわかるのですが、

吉田さんは物販ビジネスを始めてすぐに60万円も稼いだそうです。

同じインターネットビジネスでも、私がやっているブログやメルマガなどの情報発信ではこうは行きません。

記事やコンテンツの作成だけでも数ヶ月かかるのが一般的です。準備に時間をかけただけ、売上も比例していく可能性があるのが情報発信の良いところですが、どうしても最初は時間が必要です。

会社勤めをしながらビジネスをやるとなると、その時間を確保するのもなかなか大変なのも理解できます。

**ですが、物販ビジネスだと最初の準備期間をすっ飛ばして始めることができてしまいます。**

**売れそうな商品をネットで見つけて、それをAmazonなどに出品しておくだけです。**

その商品を見つける際もツールを使えば、必死に売れる商品を探す必要もありません。

手間なく商品を見つけられてしまうのも良いところです。

しかも、物販ビジネスだと一瞬で数十万円の売上を達成できてしまうのだから驚きです。

ですから、まずは物販ビジネスで実績を作り、

その実績をもとに情報発信をしていきます。

これが最短で利益を最大化させるのに最も適した手段だとイメージしておいてください。

## 皆で実践して、情報共有できる場をつくる

物販と情報発信を掛け合わせてビジネスをスタートさせるのが、最も効率よく始められるというのがわかったと思います。

そして、このノウハウを動画や音声、レポートなどにまとめてコンテンツ販売してしまえば、私も吉田さんももの凄く簡単ですし、かなりの売上が上がるのも確実だと思います。

コンテンツ販売は私の本業なので、一瞬で1000万円ぐらいの売上を出すことも難しくないでしょう。

ただ、私も吉田さんもそんな事は全くやりたいと思っていません。

コンテンツを渡して

「ハイ、あとは各自で実践してね」なんて形には絶対したくないという思いがあります。

「じゃあ、どんな形で学んでもらうのが良いか？」

これは私と吉田さんで話をして考えました。

その答えが、コミュニティ（参加者全員）で学ぶことができるサロンという形式です。

もう少しわかりやすく言うと、  
参加者全員が理想の未来に向かって行動（実践）し、互いに情報共有できる場所と思ってもらえればOKです。

## 最高の仲間と最高の時間を共有

ここで言うサロンは、理想の未来を共有した人たちが集まるコミュニティだと理解していただけたかと思います。

そして、先ほどお伝えした【自由】【自立】【自己実現】の理想未来を各々持ち、その理想の未来に向かって共に歩いていくためのコミュニティです。

その為の手段の一つとしてビジネスを学んでいきますが、決して参加者がお金儲けをする為のコミュニティではありません。

皆で理想未来へと進んでいった結果、お金も自然と入ってくる様なイメージが最高かなと。

その為にもまずは、コミュニティ参加者の一人ひとりが、きちんと理想未来を明確にイメージできていることの方が重要です。



そうすれば、コミュニティとして色々な相乗効果が生まれ、サロンに  
いるだけで人生が充実していくことにも繋がるはずです。

これが、私と吉田さんで作るサロンの理想でもあるのです。

と、長々と語ってしまいましたが、  
サロンのイメージは湧きましたでしょうか？

理想の未来を共有できている仲間と共に集まる場があるのは、最高に楽しそうですし、考えただけでもワクワクしてきます。

私と吉田さんはそのコミュニティのリーダー的な立場になりますが、同じ志を持った同志でもあります。

このサロンは同じ志さえあれば、年齢、性別、職業、生い立ち、住まいなど関係ありません。

自分の人生をより良くする為に、最高の仲間と最高の時間を共有できるのが理想です。

## サロンの詳細と参加費について

サロンの名称（呼び方）はZ-salonとします。  
名前は半分ノリで決めました。笑

そして、サロン内で提供するコンテンツ諸々ですが、

- 物販用ツール提供（独自開発）
- 勉強会（ワークショップ形式）
- メンバーサイト内での定期コンテンツ配信（ノウハウ提供）
- グループコンサル（オンライン）
- セミナー（オンラインまたはリアル）
- 達成会（詳細はお楽しみ）
- 東京や大阪、地方都市での懇親会（勉強会セミナー後、ZOOM 飲み有り）
- ゲスト講師を呼んでセミナー（不定期）
- 合宿企画（年1回程度、実費有り）
- 各種イベント（キャンプ、花見、バーベキュー、etc..）

パッと見ただけでもかなりのボリュームですが、  
この内容をサロンメンバー全員に適宜お届けしていきます。

もちろんコンテンツが消化しきれない事態に陥らない様にサロンメンバーの様子を見つつ進めていきますので、そこは安心してください。

簡単に説明をしますと、

物販用ツールは、音声でもお話したツールになります。  
こちらはサロン参加者全員に無料で使える様にしています。

使い方や活用方法などはサロン内で、細かく解説する予定です。

また、「こんな便利な機能があったら嬉しい」みたいな要望があれば、アップデートもしていきます。

勉強会については、ワークショップ形式で行う予定です。  
基本的にはZOOMなどの通話アプリを使って、実際にパソコン画面を共有しながら、勉強するので、ネット環境さえあればOKです。

もちろん通話内容は録画をするので、リアルタイムに参加できない時は、後から動画で勉強も可能です。

次はメンバーサイト内でのコンテンツ配信です。

こちらは、物販ビジネスや情報発信ビジネスの手法を学んでいただけるメンバー専用のサイトになります。

こちらは、1ヶ月に数本ずつ動画か音声にてコンテンツ配信をしていきます。

コンテンツを見てもわからない所などは、メンバー専用のFacebookグループで質問をしてください。

私と吉田さんで、しっかりとサポートします。

その次はグループコンサルです。

こちらにも基本的にはオンラインで少人数開催となります。

ここでは物販や情報発信以外のことについてのコンサルも可能です。

これからどんなライフスタイルを送りたいか。  
どんな理想未来を目指すのがいいかなど、色々な質問にも答えていきます。

その次のセミナーについては、東京、大阪、名古屋、福岡、札幌、沖縄など、日本各地でやれればと考えてます。

もちろんリアルに参加できる人は、現地に来てもらってOKですし、予定が合わなければ、オンラインや録画での参加になります。

あと、達成会や懇親会、合宿企画、イベントなどは、Facebookグループ内で適宜お知らせをしていきますので、楽しみにしてください。

まあ、サロンで提供されるコンテンツなどはこんな感じになります。（とにかく、めちゃくちゃ楽しくなると思います）。

そして、サロンの参加費についてですが、普通に考えたらこれだけのコンテンツ量になると相当高額になるのが一般的かと思います。

ツールの利用やコンテンツの販売だけでも5万円～10万円ぐらいが相場ですし、セミナーやグループコンサルであればもっと高額になる場合もあるでしょう。

実際に私がやるコンサルは100万円になることもあるので、グループコンサルとはいえ低額でやるのは難しいのです。

ただ、このサロンは理想未来を共有できている人と気軽に交流できるのが持ち味なわけです。

それなのに、毎月高額な参加費がかかるのでは意味がありません。

そこで、私と吉田さんで協議をした結果、

サロンの参加費は毎月1万円（税込）とします。

**しかも最初の1ヶ月は無料です。**

これだけのボリュームと内容で1万円はめちゃくちゃ安いと感じるはずですよ。

逆に、魅力的なサロンだと思いつつも、月1万円が高いと感じてしまうなら、参加は見送った方がいいかもしれません。

これは実際にサロンに参加すればわかりますが、

月1万円なんてすぐに元が取れる内容であることは間違いないからです。

（なので、1万円が高いと感じる意味がわかりません）。

サロンメンバーには初月～2ヶ月の間に、さっさとサロン参加費以上を稼いでもらいます。（稼がせる自信があるので）

**ここがこのサロンの強みでもあります。**

**なので、今回はその自信も含めて、1万円の返金保証も付けることにしました。**

つまり1ヶ月目は無料、サロン2ヶ月目に1万円を支払ったとしても、内容に不服であれば1万円の返金を申し出てOKということです。

一つ注意してもらいたいのは、サロンで学んだことを自分なりに実践してもらうのが返金条件です。

ここさえ注意してもらえれば、他に返金条件はとくにありません。

**たぶん、こんなことやってるサロンはどこにも無いと思います。**

でも、良いのです。

私たちのサロンは理想未来がきちんと共有できていれば、継続したくなるに決まってるからです。

なので何も心配していません。

**それぐらい自信を持っているのです。**

そして支払い方法についてですが、毎月クレジットカードにてお支払いいただく形となります。

**1カ月目は無料お試しができるので、その時に0円決済でクレカ登録だけしてもらいます。（6月30日に0円で決済の場合、7月30日から課金開始となります）。**

あとはサロンを退会されるまで毎月自動でクレジット決済がされるので、支払いの面倒をおかけすることはありません。

もちろん、退会はいつでも瞬時にできるので、自分に合わないと思えば遠慮なく退会して大丈夫ですし、

逆に、一度サロンを辞めたけどまた入りたくなったらいつでも再入会が可能です。

(出入り自由な風通しの良いサロンだと思ってもらえれば)

1ヶ月目は無料でサロンに参加ができるので、まずは気軽に来てもらえたらと思います。

詳細は以上になります。

質問や疑問等々あるかもしれませんが、まずは気軽にサロンを覗いてみて、雰囲気だけでも味わってもらえたら幸いです。

質問はサロン内で私か吉田さんにどんどん聞いてください。笑

## 最後に

私たちが日々の暮らしを生きていく中で、小さな幸せもあれば予想外の出来事やトラブルが起きてしまうこともあるでしょう。

そんな時、このサロンが悩みや問題解決の一助となり、小さな幸せも一緒になって喜び合えるコミュニティとなればとも思っています。

私も吉田さんもサロンという形でのコミュニティづくりは初の試みなので、若干至らないところがあるかもしれまん。

ですが、サロンメンバーと真剣に向き合い、理想未来へ少しでも近づけるお手伝いができればという思いは本気です。

手探りではありますが、精一杯サロンを盛り上げていきますので、これからもどうぞ宜しくお願いいたします。

では、あなたのご参加を心よりお待ちしております！！

[→サロン参加はこちら](#)